



**** POST-LOCKDOWN TRAVELLERS GESUCHT ****

Sales Manager On Trade (m/w/d)

mit bundesweitem Aktionsradius

Die **gdp Global Drinks Partnership GmbH** ist der deutsche Vertriebs- und Marketingpartner von ausgewählten Premiummarken aus dem Getränkebereich. Zu unserem Portfolio zählen profitable Wachstumsmarken wie Fever-Tree Premium Tonic Waters, Staropramen, Estrella Damm, Tiger Bier und diverse premium Spirituosen wie Martin Miller's Gin.

**** Wir suchen einen Sales Manager für Neuakquise-Einsätze in wechselnden Städten. ****

DU WILLST mehr als nur eine Stadt betreuen und deutschlandweit interessante Gastronomieobjekte mit Premium Getränken zusammenbringen! Du baust qualitatives und langfristiges Volumenwachstum mit dem gdp Portfolio auf.

DU BIST ERFOLGREICH weil du dich mit den Marken super auskennst (u.a. Fever-Tree Mixers) und kannst auf Augenhöhe mit Entscheidern hinter der Theke, in der Betriebsleitung und beim GFGH sprechen. Du verstehst, wo die Marken Erfolgspotential haben und wie der Gastronom/GFGH davon profitiert, unsere Portfoliomarken aufzunehmen. Neuakquise und die schnelle Umsetzung der Erstbestellung sind für dich Motivation und Antrieb.

DU BIST BEKANNT als positiver, zielorientierter, leistungsstarker Kollege und als wahres Organisationstalent. Du gewinnst schnell Respekt als fairer Geschäftspartner der Gastronomen und besitzt ein gutes Verhandlungsgeschick.

DU HAST SPASS DARAN, dich auf unterschiedliche Personengruppen einzustellen (Trend und Szene oder Luxury/Hotel), diese mit kreativen Aktivierungsideen zu begeistern. Du liebst es neue Städte zu entdecken und schnell heraus zu bekommen wie die Stadt tickt und wo sich die Szene abspielt.

DU BIST EIN TRAVELLER und für dich ist es spannend, durchschnittlich 3 Übernachtungen unter der Woche unterwegs zu sein. Du hast Zeit für die Nacharbeit und Planung in München mit deinem Kollegen, der bereits bundesweit unterwegs ist. Dein Wohnsitz soll deshalb in München oder im Umkreis (zB Augsburg, Regensburg, Nürnberg) sein.

WIR BIETEN ein junges und internationales Team mit flachen Hierarchien, wo wirklich jeder Einzelne zählt und maßgeblich zum Erfolg beitragen kann. Zum attraktiven Festgehalt kommt ein Firmenwagen zur Privatnutzung, 30 Tage Urlaub und Entwicklungspotential im Team hinzu.

***Wenn du mehr erfahren möchtest,
freuen wir uns auf deine Kontaktaufnahme per Anruf oder Email.***

Jenna Lemerise (mobile 0173 625 6532)

lemerise@gdp-drinks.de

<https://www.gdp-drinks.de>